
**W 2025 ROKU
POGRATULUJĘ SOBIE,
UŚMIECHNĘ SIĘ I POWIEM
"BYŁO CIĘŻKO, ALE
DAŁAM RADĘ"**

✦
**CEL NA 2025:
CIESZ SIĘ TYM,
CO MASZ
PRACUJĄC NA
TO, CZEGO
CHCESZ**

Twój Plan

Jak znaleźć pierwszą pracę w badaniach
klinicznych w 3 miesiące?

CURRENT AS OF
28 GRUDNIA 2024

CLINICALTRIALS4U

CREATED BY
CLINICALTRIALS4U



Spis treści



ETAP I – BUDOWANIE FUNDAMENTÓW	03
Zdobycie podstawowej wiedzy o branży	04
Profesjonalne CV oraz konto LinkedIn	11
Rozpocznij Networking	11
ETAP II – INTENSYWNE POSZUKIWANIA	12
Znajdź odpowiednie oferty pracy	13
Dostosuj aplikację do oferty	13
Ustal system aplikowania o pracę	13
ETAP III – ROZMOWY I OSTATNIE SZLIFY	14
Przygotuj się do rozmów rekrutacyjnych	15
Bądź aktywny po rozmowach	16
Analizuj wyniki i nie poddawaj się	16
Twój Plan na KARIERĘ W BRANŻY i oferta	17
KONTAKT	21



Wstęp

Szukasz swojej pierwszej pracy w badaniach klinicznych?

Wiemy, że początki mogą być wyzwaniem, ale z odpowiednim planem i wytrwałością osiągniesz swój cel.

Przygotowaliśmy dla Ciebie szczegółowy plan działania na 3 miesiące – krok po kroku. Trzymaj się tych wskazówek, a efekty przyjdą szybciej, niż myślisz.

Pamiętaj, że czas potrzebny na osiągnięcie celu może się różnić w zależności od tego, jak intensywnie będziesz pracować nad przygotowaniem i ile czasu możesz poświęcić na naukę.

Branża badań klinicznych w Polsce rozwija się w imponującym tempie. Coraz więcej badań nad nowymi terapiami jest prowadzonych właśnie tutaj. Praca w badaniach klinicznych daje realny wpływ na zdrowie i życie ludzi – to szansa, by być częścią przełomowych odkryć. Bądź cierpliwy – każda minuta inwestycji w rozwój to krok bliżej sukcesu!

2025 rok to idealny moment, aby wkroczyć w dynamiczną, pełną wyzwań i inspiracji branżę. Wykorzystaj swoje talenty, ucz się, rozwijaj i nie bój się podejmować nowych wyzwań. Pamiętaj, że każdy mały krok zbliża Cię do Twojego celu. Nie czekaj na idealny moment – zacznij działać już dziś!



CELE 2025

Witaj w 2025 roku – Twoim roku możliwości!

Nowy rok to nowa szansa, by zrobić krok naprzód w kierunku swoich marzeń. Rozwój zawodowy to nie tylko sposób na zdobycie pracy – to inwestycja w siebie, swoje umiejętności i przyszłość. Praca nad sobą wymaga wytrwałości, ale przynosi ogromną satysfakcję i poczucie spełnienia.

CEL 1: BUDOWANIE FUNDAMENTÓW I NAUKA

CEL 2: APLIKOWANIE I PRZYGOTOWANIE DO ROZMÓW

CEL 3: ROZMOWY REKRUTACYJNE I DOSKONALENIE UMIEJĘTNOŚCI

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

Start Date: dd/mm/yy

Completion Date: dd/mm/yy

Kroki do realizacji celu nr 1

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży
2. Profesjonalne CV oraz konto LinkedIn
3. Rozpocząć Networking

◆ Do przemyślenia

Branża badań klinicznych to jeden z najbardziej dynamicznych sektorów medycznych, w którym szczegóły mają kluczowe znaczenie. Dla osoby, która stawia pierwsze kroki, bardzo ważne jest, by zrozumieć, jakie mechanizmy rządzą tym rynkiem i jakie zasady są fundamentem codziennej pracy. GCP (Good Clinical Practice) to absolutna podstawa, ale to tylko początek. Zrozumienie całego procesu badania klinicznego, od planowania po finalny raport, jest niezbędne, abyś mógł w pełni uczestniczyć w projektach badawczych.

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

Dlaczego to jest ważne?

Rekruterzy i menedżerowie projektów szukają osób, które rozumieją strukturę badań klinicznych, od momentu inicjacji, przez weryfikację danych, aż po wnioski i publikacje. Znajomość podstawowych zasad, takich jak GCP, jest niezbędna do zachowania integralności badań, a także zapewnienia zgodności z regulacjami prawnymi. To również pomoże Ci w pracy z dokumentacją i w interakcji z zespołem badawczym, co jest istotne w każdej roli związanej z monitorowaniem czy zarządzaniem projektami.

Co warto zrobić na początek?

1. Zdobądź certyfikat GCP
2. Poznaj cykl życia badania klinicznego
3. Naucz się o roli i obowiązkach Badacza oraz Sponsora
4. Zrozum, jak wygląda proces badania klinicznego.

Krok w Kierunku Specjalizacji w Badaniach Klinicznych



Uzyskaj Certyfikat GCP



Zrozum Cykl Życia Badania



Naucz się Ról i Obowiązków



Zrozum Proces Badania Klinicznego

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

Co warto zrobić na początek?

1. **Zdobądź certyfikat GCP**

Zapisz się na kurs GCP, najlepiej taki, który oferuje certyfikat uznawany przez międzynarodowe organizacje badawcze. Wiele kursów oferuje także materiały do nauki oraz testy, które pozwolą Ci na solidne zapoznanie się z zasadami. Upewnij się, że masz dostęp do materiałów, które zawierają praktyczne przykłady zastosowania zasad GCP w codziennej pracy badawczej.

- Przykład kursów GCP:
 - GCP Certification by TransCelerate
 - GCP Training by FDA

ICH E6 GCP: [Download ICH-E6 Guidelines](#) > [ICH E6 \(R2\) Good clinical practice - Scientific guideline | European Medicines Agency \(EMA\)](#)

oraz wersja polska

https://www.gcppl.org.pl/Portals/2/advertisings/ICH_GCP_E6_R2_wersja_polska_FINAL.pdf (w połowie 2025 spodziewamy się nowej wersji GCP R3, bądź na to gotowy!)



CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

2. Poznaj cykl życia badania klinicznego

Zanim zaczniesz analizować konkretne przypadki, zrozum, jak wygląda proces badania klinicznego. Od fazy preklinicznej, przez badania I-III, aż po analizy post-marketingowe – każdy etap ma swoje specyficzne wyzwania i wymaga innego podejścia. Wiedza o tym pomoże Ci w pełni zrozumieć Twoją rolę w projekcie badawczym.

3. Naucz się o roli i obowiązkach Badacza i Sponsora

Badacz (czyli osoba prowadząca badanie) i Sponsor (czyli firma finansująca i organizująca badanie) mają różne, ale komplementarne role. Zrozumienie tych obowiązków pomoże Ci w pracy na różnych etapach badania, od jego projektowania po monitorowanie i analizowanie danych.

- Obowiązki badacza i sponsora:
 - Badacz: odpowiedzialność za zapewnienie jakości danych, bezpieczeństwa uczestników, a także przestrzegania protokołów badania.
 - Sponsor: organizowanie badania, zapewnienie finansowania i nadzór nad zgodnością z regulacjami prawnymi oraz standardami jakości.
- Więcej na ten temat:
 - FDA's Role of Clinical Investigator > [Investigator Responsibilities – Protecting the Rights, Safety, and Welfare of Study Subjects | FDA](#)

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

4. Zrozum regulacje prawne

Skąd zdobywać wiedzę?

- Regulacje Polskie:

Ustawa z dnia 9 marca 2023 r. o badaniach klinicznych produktów leczniczych stosowanych u ludzi

- Opis: Ustawa wprowadza regulacje umożliwiające stosowanie Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 536/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie badań klinicznych produktów leczniczych stosowanych u ludzi oraz Rozporządzenia wykonawczego Komisji (UE) 2017/556 z dnia 24 marca 2017 r. w sprawie szczegółowych ustaleń dotyczących procedur inspekcji w zakresie dobrej praktyki klinicznej. Reguluje kwestie związane z przeprowadzaniem badań klinicznych produktów leczniczych na ludziach w Polsce. Jest to kluczowy akt prawny, który zastępuje wcześniejsze przepisy i wprowadza zmiany w obszarze badań klinicznych, mające na celu usprawnienie procedur oraz zwiększenie bezpieczeństwa uczestników badań. Ustawa ta ma na celu usprawnienie i uproszczenie procedur przeprowadzania badań klinicznych w Polsce, wprowadzając nowe regulacje dotyczące zgody uczestników, monitorowania badań, nadzoru nad badaniami oraz współpracy z agencjami międzynarodowymi, takimi jak EMA.
- Data: 9 marca 2023 r.
- Link: <https://dziennikustaw.gov.pl/DU/rok/2023/pozycja/605>

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

Ustawa z dnia 6 września 2001 r. Prawo farmaceutyczne

- Opis: reguluje zasady obrotu produktami leczniczymi w Polsce, a także kwestie dotyczące produkcji, wytwarzania, dystrybucji, importu, reklamy, przechowywania i stosowania leków. Ustawa określa także zasady prowadzenia działalności aptekarskiej, nadzoru nad produktami leczniczymi oraz odpowiedzialności organów państwowych za kontrolowanie jakości leków w Polsce. Ustawa farmaceutyczna ma związek z badaniami klinicznymi, szczególnie w kontekście regulacji dotyczących wprowadzania produktów leczniczych do obrotu, w tym leków, które mogą być stosowane w badaniach klinicznych.
- Data: 6 września 2001 r.
- Link: [Ustawa z dnia 6 września 2001 r. Prawo farmaceutyczne. oraz Obwieszczenie Marszałka Sejmu Rzeczypospolitej Polskiej z dnia 12 kwietnia 2024 r. w sprawie ogłoszenia jednolitego tekstu ustawy – Prawo farmaceutyczne](#)

Ustawa o zawodach lekarza i lekarza dentysty z dnia 5 grudnia 1996 r. (Dz.U. 1996 nr 28 poz. 153)

- Opis: reguluje zasady wykonywania zawodów lekarza i lekarza dentysty w Polsce. Choć sama ustawa nie dotyczy bezpośrednio badań klinicznych, ma z nimi związek, szczególnie w kontekście roli lekarza w przeprowadzaniu badań klinicznych oraz nadzorze nad pacjentami biorącymi w nich udział. W kontekście badań klinicznych, ustawa o zawodach lekarza i lekarza dentysty stanowi ramy dla wykonywania zawodu, w tym dla obowiązków lekarzy uczestniczących w badaniach. Lekarze są odpowiedzialni za zapewnienie bezpieczeństwa pacjentów, przestrzeganie zasad etyki oraz monitorowanie wyników badań. Kluczowe aspekty ustawy, które mogą odnosić się do badań klinicznych: zakres wykonywania zawodu, odpowiedzialność

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

lekarzy, zgoda pacjenta na badanie, edukacja i kwalifikacje, zawodowa etyka i standardy,

- Data: 5 grudnia 1996 r.
- Link: [Ustawa z dnia 6 września 2001 r. Prawo farmaceutyczne. oraz Obwieszczenie Marszałka Sejmu Rzeczypospolitej Polskiej z dnia 12 kwietnia 2024 r. w sprawie ogłoszenia jednolitego tekstu ustawy – Prawo farmaceutyczne](#)

Ustawa z dnia 7 kwietnia 2022 r. o wyrobach medycznych

- Opis: reguluje kwestie dotyczące wprowadzania na rynek, obrotu oraz stosowania wyrobów medycznych. Jest to akt prawny, który ma na celu zapewnienie bezpieczeństwa wyrobów medycznych stosowanych w ochronie zdrowia, w tym ich zgodności z obowiązującymi normami jakości i bezpieczeństwa.
- Data: 7 kwietnia 2022 r.
- Link: [Ustawa z dnia 7 kwietnia 2022 r. o wyrobach medycznych](#)

Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 536/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie badań klinicznych produktów leczniczych stosowanych u ludzi

- Opis: dotyczy badań klinicznych z udziałem produktów leczniczych stosowanych u ludzi. Jego celem jest uproszczenie procesu prowadzenia badań klinicznych w Unii Europejskiej, zwiększenie przejrzystości oraz poprawa bezpieczeństwa pacjentów. W Polsce, rozporządzenie to funkcjonuje razem z krajową ustawą o badaniach klinicznych (np. Ustawa z dnia 9 marca 2023 r. o badaniach klinicznych produktów leczniczych stosowanych u ludzi), która wprowadza dodatkowe szczegóły i specyficzne przepisy krajowe.
- Data: 16 kwietnia 2014 r.
- Link: [Rozporządzenie - 536/2014 - EN - EUR-Lex](#)

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

1. Zdobyć podstawowej wiedzy o branży

Zapoznanie się z tymi regulacjami pomoże Ci zrozumieć, jakie są wymagania prawne związane z prowadzeniem badań klinicznych, zarówno na poziomie krajowym, jak i europejskim. Warto również regularnie sprawdzać aktualizacje tych przepisów, aby być na bieżąco z wymaganiami i zmieniającymi się regulacjami w tej dynamicznej branży.

4. Znajomość terminologii

Terminologia w badaniach klinicznych jest specyficzna i bardzo precyzyjna. Zrozumienie podstawowych terminów jak „randomizacja”, „grupa kontrolna”, „placebo”, „end point”, a także znajomość podstawowych skrótów (np. CRF – Case Report Form, SAE – Serious Adverse Event) to klucz do skutecznej komunikacji z zespołem projektowym.

- Przykładowe źródła do nauki terminologii:
 - [Clinical Research Glossary by NIH](#) > [NIA Glossary of Clinical Research Terms | National Institute on Aging](#)
 - Global Clinical Trials Terms Glossary

Podsumowanie:

Na początku swojej kariery w badaniach klinicznych skup się na fundamentach: poznaj zasady GCP, zapisz się na odpowiednie kursy, zapoznaj się z cyklem życia badania klinicznego oraz obowiązkami badacza i sponsora. Pamiętaj, że nauka to proces ciągły, a zdobyta wiedza pozwoli Ci nie tylko uzyskać pierwszą pracę, ale także wyróżnić się w branży. Bądź na bieżąco z nowymi wytycznymi i regulacjami, bo branża badań klinicznych jest dynamiczna i ciągle się rozwija.

CEL 1 BUDOWANIE FUNDAMENTÓW

2. Profesjonalne CV i profil na LinkedIn

Przygotuj CV, które podkreśla Twoje umiejętności transferowalne, np. organizację, zarządzanie czasem czy komunikację. Na LinkedIn zadbaj o profesjonalne zdjęcie i sekcję „o mnie,” w której opiszesz swoją motywację do pracy w badaniach klinicznych. Dlaczego to ważne? Dobrze przygotowane CV i profil LinkedIn mogą otworzyć drzwi do pierwszego kontaktu z pracodawcą.

Potrzebujesz pomocy? Napisz do nas.

Prowadzimy konsultacje, podczas których wskażemy Ci odpowiedni wybór ścieżki kariery, wspólnie przygotujemy CV oraz profil na LinkedIn oraz popracujemy nad twoim przygotowaniem do rozmowy rekrutacyjnej.

3. Rozpocznij Networking

Dołącz do grup na LinkedIn, Facebooku czy innych platformach, gdzie znajdziesz osoby z branży. Zaczynj nawiązywać kontakty, uczestniczyć w dyskusjach i pytać o doświadczenia. Dlaczego to ważne? Wielu ludzi w branży znajduje pracę dzięki rekomendacjom, a dobre relacje to pierwszy krok do tego celu.



Cel 2 Aplikowanie i przygotowanie do rozmów

Staranne przygotowanie CV i profilu na LinkedIn to fundament skutecznego rozpoczęcia kariery w branży badań klinicznych. Nawet jeśli nie masz jeszcze doświadczenia w tej dziedzinie, odpowiednie zaprezentowanie swoich umiejętności i osiągnięć może przyciągnąć uwagę rekruterów i otworzyć drzwi do Twojej wymarzonej pracy.

Start Date: dd/mm/yy

Completion Date: dd/mm/yy

Kroki do realizacji celu nr 2

1. Znajdź oferty pracy
2. Dostosuj aplikacje
3. Ustal system aplikowania o pracę

Do przemyślenia

Przygotuj CV, które podkreśla Twoje umiejętności transferowalne, np. organizację, zarządzanie czasem czy komunikację. Na LinkedIn zadбай o profesjonalne zdjęcie i sekcję „o mnie,” w której opiszesz swoją motywację do pracy w badaniach klinicznych.

Dlaczego to ważne? Dobrze przygotowane CV i profil LinkedIn mogą otworzyć drzwi do pierwszego kontaktu z pracodawcą. Potrzebuj pomocy? Napisz do nas. Prowadzimy konsultacje, podczas których wskażemy Ci odpowiedni wybór ścieżki kariery, wspólnie przygotujemy CV oraz profil na LinkedIn oraz popracujemy nad twoim przygotowaniem do rozmowy rekrutacyjnej.

CEL 2 POSZUKIWANIE PRACY

1. Znajdź oferty pracy – szukaj tam, gdzie są Twoje szanse

Znalezienie ofert pracy w badaniach klinicznych wymaga zarówno strategicznego podejścia, jak i znajomości specyfiki branży.

- Gdzie szukać?
 - **Portale z ogłoszeniami:** Sprawdź platformy takie jak LinkedIn, Pracuj.pl. Na LinkedIn możesz ustawić powiadomienia dla słów kluczowych, takich jak "Clinical Research Associate," "Clinical Trial Assistant," czy "Regulatory Affairs Specialist."
 - **Strony firmowe:** Regularnie odwiedzaj zakładki "Kariera" na stronach firm prowadzących badania kliniczne, takich jak CRO (Contract Research Organizations), sponsorów czy instytucji badawczych.
 - **Grupy branżowe:** Dołącz do grup na Facebooku czy LinkedIn związanych z badaniami klinicznymi – tam często pojawiają się oferty pracy i cenne wskazówki.
 - **Wydarzenia branżowe:** Udział w konferencjach i webinarach to szansa na nawiązanie kontaktów i zdobycie informacji o ukrytych ofertach.

2. Dostosuj CV/aplikację do stanowiska pracy

Nie wysyłaj jednego CV do wszystkich firm. Personalizuj dokumenty pod kątem konkretnych wymagań w ogłoszeniach o pracę.

Dlaczego to ważne? Rekruterzy doceniają kandydatów, którzy starają się pokazać, jak pasują do danej roli.

3. Ustal system aplikowania

Wyznacz sobie cel, np. wysyłanie 2-3 aplikacji w tygodniu. To regularność i wytrwałość budują Twoją szansę na sukces.

Dlaczego to ważne? Większa liczba aplikacji oznacza większą szansę na rozmowę kwalifikacyjną.

Cel 3 Rozmowy rekrutacyjne i wnioski

Etap rozmów rekrutacyjnych to moment, w którym masz szansę zaprezentować się z najlepszej strony i udowodnić, że jesteś idealnym kandydatem na dane stanowisko. Przygotowanie, profesjonalizm i aktywność po spotkaniach mogą znacząco zwiększyć Twoje szanse na sukces. Pamiętaj, że każda rozmowa to cenne doświadczenie, które pozwala Ci doskonalić swoje umiejętności i zbliża Cię do wymarzonej pracy.

Start Date: dd/mm/yy

Completion Date: dd/mm/yy

Kroki do realizacji celu nr 3

1. Przygotowanie do rozmów rekrutacyjnych
2. Bądź aktywny
3. Analizuj wyniki

◆ Do przemyślenia

Etap rozmów rekrutacyjnych to czas, kiedy masz szansę na pełne zaprezentowanie swojego potencjału. Ważne jest, aby być dobrze przygotowanym, ale także otwartym na naukę z każdej rozmowy, niezależnie od jej wyniku. Każdy etap procesu rekrutacyjnego to krok ku lepszej wersji siebie jako kandydata, dlatego warto poświęcić chwilę na refleksję, co można poprawić, aby następnym razem zrobić jeszcze lepsze wrażenie.

CEL 3 ROZMOWY REKRUTACYJNE I WNIOSKI

1. Przygotowanie do rozmów rekrutacyjnych

"Przygotowanie to klucz do sukcesu"

Wiele osób zostawia ten etap na ostatnią chwilę, nie zdając sobie sprawy, jak istotną rolę odgrywa solidne przygotowanie do rozmowy rekrutacyjnej. Warto podejść do tego z pełnym zaangażowaniem i świadomością, że to właśnie ten moment może zdecydować o Twojej przyszłości zawodowej.

Co oznacza dobre przygotowanie? To stworzenie listy najczęściej zadawanych pytań i opracowanie na nie odpowiedzi. To także przygotowanie swojej listy osiągnięć, opisanie sytuacji zawodowych, w których wykazałeś się kluczowymi umiejętnościami, a także umiejętnie opowiedzenie o nich w sposób, który przekona przyszłego pracodawcę. Nie zapominaj o ćwiczeniu – od mowy ciała po ton głosu.

Praktyczne kroki, które warto wykonać:

- Poznaj firmę: Sprawdź jej misję, wartości i aktualne projekty, aby podczas rozmowy pokazać, że zależy Ci na pracy właśnie tam.
- Przygotuj historie zawodowe: Skup się na przykładach, które potwierdzają Twoje kompetencje. Pamiętaj, że konkretne scenariusze zawsze są bardziej przekonujące niż ogólne deklaracje.
- Ćwicz odpowiedzi: Przećwicz odpowiedzi na pytania branżowe. Jeśli masz możliwość, poproś znajomego lub mentora o przeprowadzenie symulacji rozmowy.
- Koryguj błędy: Zwróć uwagę na swoje reakcje, mowę ciała i ton głosu. Świadome eliminowanie błędów buduje pewność siebie.

Dlaczego to takie ważne?

Dobre przygotowanie to nie tylko wiedza, ale i pewność siebie, która pozwala Ci wyróżnić się na tle innych kandydatów. Pracodawcy poszukują osób, które są świadome swoich umiejętności i potrafią je jasno komunikować.

CEL 3 ROZMOWY REKRUTACYJNE I WNIOSKI

2. Bądź aktywny po rozmowach

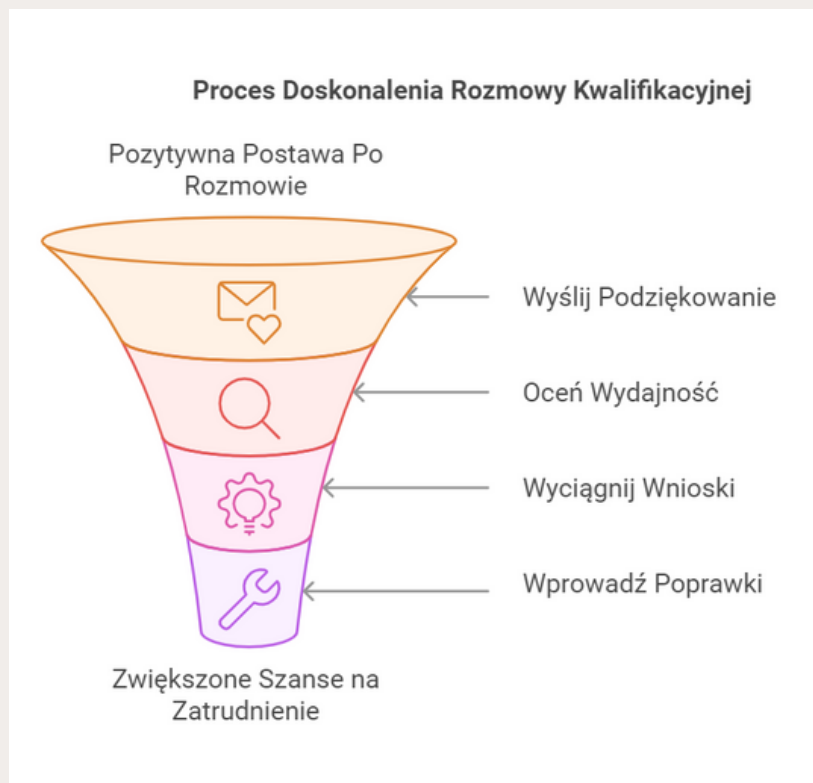
Po każdej rozmowie podziękuj rekruterowi mailowo za możliwość spotkania. To drobny gest, który pokazuje Twoją kulturę osobistą i zaangażowanie.

Dlaczego to ważne? Wyróżniasz się jako osoba profesjonalna i zaangażowana, co zwiększa Twoje szanse na zatrudnienie.

3. Nie poddawaj się i analizuj wyniki

Każda rozmowa to nowe doświadczenie. Jeśli coś nie poszło dobrze, wyciągnij wnioski i popraw to na przyszłość.

Dlaczego to ważne? Wytrwałość i ciągła nauka to kluczowe cechy, które pomogą Ci osiągnąć cel.



PODSUMOWANIE › TWÓJ PLAN NA SUKCES

Etap 1: Zbuduj wiedzę, przygotuj CV, zacznij networking.

Etap 2: Aplikuj regularnie, dostosowuj swoje dokumenty, śledź oferty pracy.

Etap 3: Przygotuj się do rozmów rekrutacyjnych i działaj wytrwale.



Klucz do sukcesu to systematyczność, cierpliwość i odpowiednie narzędzia.



Kliknij obrazek >



♦ Oferta 1 "Zatrudniony w Badaniach Klinicznych: Twój Plan na Rok 2025"

Chcesz przyspieszyć swoją karierę w badaniach klinicznych? Zaplanuj swoją przyszłość z naszym Planerem Kariery w Branży Badań Klinicznych!

Nasz Planer Kariery w Branży Badań Klinicznych to:

Instrukcja jak stworzyć idealne CV dla branży badań klinicznych oraz checklisty przygotowujące do rozmowy o pracę.

Pytania rekrutacyjne, karty pracy i porady ekspertów.

Narzędzia do organizacji Twojej ścieżki kariery oraz ważne tytuły książek, na twojej półce, z którymi warto się zapoznać, z obszaru badań klinicznych i kompetencji miękkich.

Teraz w promocyjnej cenie 129 zł (zamiast 155 zł), możesz zdobyć swój egzemplarz, który pomoże Ci zrobić pierwszy, pewny krok w stronę sukcesu w branży badań klinicznych.

Dlaczego warto?

- Nasz planer to kompleksowe wsparcie w rozwoju kariery
- Promocja trwa tylko do końca miesiąca, więc nie zwlekaj!

Kup teraz a za 3 miesiące ciesz się nową pracą w branży! Zaczniij działać już dziś i dołącz do branży, która zmienia świat!

Kliknij obrazek >



Clinical Trials
SOLUTIONS

✦ Oferta 2 “Sekrety udanych rozmów kwalifikacyjnych w branży badań klinicznych”

Co znajdziesz w eBooku?

- ✓ Praktyczne porady i strategie – od przygotowania do rozmowy kwalifikacyjnej, przez typowe pytania rekrutacyjne, aż po negocjacje warunków umowy.
- ✓ Ekskluzywne rozdziały:
 - Przykładowe pytania i odpowiedzi w języku angielskim, opracowane z Jolantą Dyjur z Medical-Pros.
 - Poradnik budowania profesjonalnego profilu LinkedIn autorstwa Rafała Mocha, doświadczonego rekrutera i doradcy zawodowego.
 - Krok po kroku – dowiesz się, jak zorganizować swoją strategię aplikowania, stworzyć skuteczne CV, a także jak radzić sobie z tremą przed rozmową.
 - Wartościowe wskazówki – jak zaimponować rekruterowi, nawet jeśli nie masz jeszcze doświadczenia, i jak zaprezentować swoje umiejętności interpersonalne.

📖 To jedyne takie kompendium, które uwzględnia specyfikę branży badań klinicznych, od etykiety rozmowy kwalifikacyjnej po skuteczną autoprezentację.

Zacznij działać już dziś!

👉 Zamów i przygotuj się do rozmowy krok po kroku.

Kliknij obrazek >



◆ Oferta 3 INDYWIDUALNE KONSULTACJE

💬 Czy czujesz, że potrzebujesz wsparcia w przygotowaniu się do pracy w badaniach klinicznych?

🗨️ Chcesz zrobić świetne wrażenie na rozmowie rekrutacyjnej, ale nie wiesz, jak się do niej przygotować?

📄 Masz wątpliwości, czy Twoje CV i profil na LinkedIn wyróżniają Cię na tle innych kandydatów?

Zespół ClinicalTrials4U, złożony z liderów z wieloletnim doświadczeniem w branży, jest tutaj, aby Ci pomóc!

Co oferujemy?

✓ Konsultacje CV i profilu LinkedIn:

- Przeanalizujemy Twoje CV i wskażemy, jak wyróżnić kluczowe umiejętności transferowalne.
- Pomożemy stworzyć profesjonalny profil na LinkedIn, który przyciągnie uwagę rekruterów.

✓ Przygotowanie do rozmowy kwalifikacyjnej:

- Omówimy najczęściej zadawane pytania w branży badań klinicznych.
- Przećwiczymy odpowiedzi, które zrobią świetne wrażenie na pracodawcy.
- Pokażemy, jak opowiadać o swoich osiągnięciach, by przekonać rekrutera, że jesteś idealnym kandydatem.

✓ Doradztwo kariery:

- Określimy, które role w badaniach klinicznych najlepiej odpowiadają Twoim umiejętnościom i ambicjom.
- Podpowiemy, jakie kroki podjąć, aby szybko rozwinąć swoją karierę.



Jak się z nami skontaktować?

✉️ NAPISZ NA
CLINICALTRIALS4U.CONTACTUS@GMAIL.COM
✉️ WYŚLIJ WIADOMOŚĆ NA INSTAGRAMIE
@CLINICALTRIALS4U

